



Hansa Luftbild

Transforming Geo Information into Solutions

Die Hansa Luftbild AG ist globaler Lösungsanbieter in Geo Consulting, Project Management, Aerial Surveys, Mobile Mapping, Photogrammetry, Geo Information und Geo Software Services. Zur Verstärkung des Leitungsbereichs Vertrieb suchen wir schnellstmöglich und unbefristet einen

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Geo Information für Norddeutschland

Als Kernaufgabe vertreiben Sie Dienste, Dienstleistungen und softwarebezogene Produkte aus unserem Portfolio. Sie verantworten den gesamten Vertriebsprozess inkl. der individuellen Bedarfsanalyse, Beratung, Angebotserstellung, Präsentationen und Verhandlungen. Sie stellen die Schnittstelle zwischen den Projektteams und Kunden dar und begleiten Projekte von der Akquise bis zur Abnahme.

Zu Ihren Aufgaben gehört auch die Weiterentwicklung der Business Line Geo Information. Sie umfasst Markt- und Bedarfsanalysen; Information zu aktuellen, speziell kommunalen, Verfahrens-, Steuer- und Gebührenvorgaben; Softwareanalysen; Erschließung neuer Marktsegmente und Portfolio-Erweiterung.

Ihre Aufgaben

- Erfassung und Analyse von Anforderungen und fachlichen Problemstellungen
- Konzeption von Lösungsvorschlägen und Abschätzung von Umsetzungsaufwänden
- Fachliche und technische Beratung in Kundenprojekten
- Definition von Produkten und Dienstleistungen
- Betreuung von Alt- und Neukunden
- Planung und Durchführung gezielter Vertriebsaktionen inkl. Präsentationen vor Ort
- Networking in Ihrem Vertriebsgebiet
- Aufbau einer Niederlassung der Hansa Luftbild AG

Ihr Profil

- Studienabschluss oder gleichwertige Ausbildung mit Berufserfahrung, gern mit ingenieurwissenschaftlichem Hintergrund
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Sprache und Schrift
- Erfahrung im Bereich Consulting und/oder Vertrieb
- Gute IT-Kenntnisse
- Sicheres Auftreten
- Bereitschaft zu Reisetätigkeiten inkl. Durchführung von Messen, Workshops etc.

Von Vorteil sind ferner

- Erfahrungen/Vorkenntnisse in Mobile Mapping/Straßenbefahrungen bzw. Tiefbau
- Erfahrung im Umgang mit Auftraggebern der öffentlichen Hand

Wir bieten

- Ein offenes Arbeitsklima mit flachen Hierarchien
- Individuelle Arbeitszeitmodelle und Familienförderung
- Eine gezielte Einarbeitungsphase
- Ein Ihrer Tätigkeit und Ihrer Qualifikation angemessenes Gehalt inkl. Bonusregelung
- Individuelle Weiterbildungs- und Personalentwicklungsmöglichkeiten
- Einen Dienstwagen
- Ein fest zugewiesenes Vertriebsgebiet inkl. Niederlassungsleitung

Ihre Bewerbung senden Sie bitte zu Händen von Frau Ennens-Leineweber (bewerbung@hansaluftbild.de).